(Junior) Business Consultant (m/w/d) InsurTech

WER WIR SIND

…ist nicht so wichtig, wie das, was wir gemeinsam aus uns machen!

Unsere Leidenschaft sind **Daten**. Seit 1997 schaffen wir mit der Eucon-Gruppe datenbasierte Werte in einer digitalen Welt. Bisher digitalisieren wir die Branchen Automotive, Versicherungen und Real Estate. Unsere umfassenden Datenbanken und tiefes Expertenwissen kombinieren wir mit modernen Technologien wie KI und RPA zu intelligenten Automatisierungs- und Anwenderlösungen. An unseren Standorten arbeiten rund 400 Mitarbeiter für 250 Kunden in 80 Ländern.

Wir sind nicht nur für unsere Produkte, sondern auch als Arbeitgeber mehrfach ausgezeichnet. Nun wollen wir eine neue Erfolgsgeschichte schreiben und einen neuen Geschäftsbereich im Ökosystem Versicherungen aufbauen. Dafür suchen wir engagierte Kolleg:innen. Werde Teil eines Teams, in dem Argumente mehr zählen als Hierarchiestufen und das richtige Mindset mehr als der „richtige“ Lebenslauf.

Bewirb dich als **(Junior) Business Consultant (m/w/d)** in Vollzeit (Fully Remote möglich; nach Rücksprache auch Teilzeit/Job Sharing möglich).

WAS WIR BIETEN

…ist viel! Als Branchenplayer, als Arbeitgeber, als Partner und als Team… Hier ein paar Beispiele

- **Modernität** – ob Homeoffice, Collaboration-Tools, flache Hierarchien oder Business-Ideen: Wir wollen Köpfe, die im Heute leben und das Morgen prägen!
- **Individualität** – Jeder soll und kann das Beste aus sich rausholen: sich selbst, unser Team und unser Unternehmen aktiv weiterentwickeln! Dabei unterstützen wir Dich bestmöglich!
- **Unternehmergeist** – Wir denken und arbeiten wie ein Start-Up, aber delivern wie ein Grown-Up! Bei uns übernimmt man Verantwortung und kann einen echten Footprint hinterlassen – bei Eucon und im Markt.

WAS DU TUST
… ist das was DU am besten kannst! Z.B. suchen wir für folgende Aufgaben neue Teamkollegen... Was davon sind Deine Stärken?

- **Business-Development Aufgaben:** Hilf ein neues Produkt und das ganze Portfolio zu entwickeln und erstelle z.B. Business Cases und Customer Journeys
- **Projektmanagement-Office** – Sei eine zentrale Stelle im neuen Geschäftsfeld und arbeite eng mit dem Director zusammen (der übrigens Hierarchien hasst)
- **Marktrecherchen**, wie etwa Trends- und Wettbewerbsanalysen: Deine Ideen sind vielleicht unser neues Business
- Entsprechendes **Partner-Screening und -Betreuung** (z.B. in die Start-Up Scene Deutschlands eintauchen)
- Support bei **Marktansprachen und Marketingaktionen** – großes Symposium, wichtiger Pitch oder kleineres Whitepaper: wir arbeiten oft im Team und hand-in-hand
- **Sales-Support,** denn wir sind alle nah dran an den Bedürfnissen unserer Kunden. Supporte bei Präsentationen oder übernehme bereits Kundentermine – wenn Du wächst, machen wir es auch …und vice versa!

… diese Aufgaben löst du beispielsweise durch…

- **Erfahrung und Wissen aus Deinem abgeschlossenen Studium** (z.B. BWL mit Schwerpunkt Business Development, Digitalisierung und Change, Marketing oder Wirtschaftsinformatik). Gerne bringst Du auch schon erste Praxiserfahrungen mit. *Du bist erfahrener Business Developer? Klasse – auch auf Deine Bewerbung freuen wir uns – wir brauchen mehr als nur einen neuen Teamplayer* 😉
- **Enge Zusammenarbeit** mit den Fachabteilungen und Dienstleistern; Produktmanager, Entwickler, Vertriebler, Data-Scientisten – Du hast keine Berührungsängste und weißt interdisziplinäres Arbeiten zu schätzen
- **Anforderungs- und Ergebnismanagement** heißt für Dich auch gute Planung, Kontrolle und methodensicheres Arbeiten
- **Entsprechende Programme:** Du arbeitest sicher mit MS-Office und agile Tools machen dir keine Angst? Perfekt, den Rest bringen wir Dir gern bei

WIE DU BIST
… ist wichtiger, als was du bisher getan hast! Folgende Attribute sind hoch geschätzt in unserem Team:

- **Innovativ, aber umsetzungsorientiert** – Dein analytisches Denken kombinierst Du mit Kreativität und überträgst es gut auf die operative Ebene
- **Strukturiert und organisiert**, denn wir arbeiten gern eigenständig und verlassen uns aufeinander
- **Ergebnisorientiert:** Du balancierst situativ richtig zwischen Perfektionismus und Effizienz und behältst alle Zielebenen fest im Blick
- **Kommunikativ und überzeugungsstark** – „brenne und begeistere andere " für Deine Themen, sowohl im Team als auch bei unseren Partnern, Kunden oder dem ganzen Markt
- **Persönlichkeitsstark:** Du denkst digital – arbeitest agil – und liebst Teamplay? Dann freuen wir uns auf dich!

WIE DU DICH BEWIRBST

Zeig´ uns wer DU bist, was DU tun willst und warum DU zu uns passt: Bewirb Dich auf dem Weg, der zu DIR passt:

- Klassisch übers Stellenportal Eucon.com/karriere oder via Mail an karriere@eucon.com
- Mit einem Link zu deinem Xing- oder LinkedIn-Profil an karriere@eucon.com
- Du willst es mal anders? Stell dich mit einem Video vor, sag uns was Du von einem neuen Job erwartest und sende es an karriere@eucon.com
- Du zögerst? Komm auf unserer Landingpage zu dieser Stellenausschreibung vorbei und kontaktiere schon mal deine künftigen Team-Kollegen: Eucon.com/neustart

Du hast Fragen?

Wir haben Teresa und Pia! Unsere Recruiting-Verantwortlichen sind ansonsten auch gern telefonisch für Dich da (0251 14496-2330 oder -161).