



Universität Münster
Institut für Wirtschaftsinformatik

Lehrstuhl für Wirtschaftsinformatik
und Interorganisationssysteme
Prof. Dr. Stefan Klein

www.wi-ios.de
mail@wi-ios.de



Contingencies, drivers, motives for
networking.
Network and IOS examples.
Airline Alliances – Recent News

Dr. Hans-Dieter Zimmermann
Lehrstuhl für Wirtschaftsinformatik und
Interorganisationssysteme
Institut für Wirtschaftsinformatik
Universität Münster



Airline Alliances – Recent News

Neuordnung auf dem Markt für Flugreisen

von Rochus Görger

Der Himmel über Deutschland wird neu aufgeteilt. Der Preiskrieg der Billigflieger und der in den vergangenen Jahren massiv gestiegene Ölpreis zwingen die Fluggesellschaften zu immer neuen Bündnissen.



Mit dem Einstieg des DBA-Eigentümers Hans-Rudolf Wöhrl bei der traditionsreichen [LTU](#) entsteht ein Verbund, der zusammen größer sein wird als die bisherige Nummer Zwei, Air Berlin. Pikant: Zwischen DBA und Air Berlin gibt es bereits Kooperationen, sodass ein neues Lager im Kampf gegen Branchenprimus Lufthansa heranwachsen könnte. Doch Experten sehen große Risiken.

http://www.ftd.de/unternehmen/handel_dienstleister/48739.html

dpa, 17.02.2006

© 2006 Financial Times Deutschland, © Illustration: AP

„Neuordnung auf dem Markt für Flugreisen“ – The Networking Perspective

- „Der Himmel über Deutschland wird neu aufgeteilt.“ → Which
- „Der Preiskrieg der Billigflieger ... zwingen die
Fluggesellschaften ... drivers and motives,
- zu immer neuen Bündnissen.“ strategy issues,
- „... sodass ein neues Lager im Kampf gegen
Branchenprimus Lufthansa heranwachsen könnte.“ and
- „Doch Experten sehen große Risiken.“ management issues
- „Über größere Einheiten hoffen die Manager, die
Kosten zu senken und ihren Kunden ein
umfassendes Flugnetz bieten zu können.“ are being addressed
in the article?
- „Zudem vereinbarten DBA und Air Berlin eine
Zusammenarbeit im Vertrieb.“
- „Branchenkreise beäugen Kooperation skeptisch“
- „Der Trend zu großen Bündnissen hält jedenfalls
an.“

„Neuordnung auf dem Markt für Flugreisen“ – The Networking Perspective

- „Der Himmel über Deutschland wird neu aufgeteilt.“ → Market restructuring
- „Der Preiskrieg der Billigflieger ... zwingen die Fluggesellschaften ... → Competition
- zu immer neuen Bündnissen.“ → Market restructuring
- „... sodass ein neues Lager im Kampf gegen Branchenprimus Lufthansa heranwachsen könnte.“ → Competition
- „Doch Experten sehen große Risiken.“ → Risk
- „Über größere Einheiten hoffen die Manager, die Kosten zu senken und ihren Kunden ein umfassendes Flugnetz bieten zu können.“ → Cost improvement
- „Zudem vereinbarten DBA und Air Berlin eine Zusammenarbeit im Vertrieb.“ → Service enhancement
- „Branchenkreise beäugen Kooperation skeptisch“ → Distribution strategy
- „Der Trend zu großen Bündnissen hält jedenfalls an.“ → Risk
- → Generic strategy